

## 南美洲国家出口结构调整与经济转型的困境

· 赵雪梅 周璐

**内容提要** 在世界经济进入结构调整的大背景下,如何适时实施经济转型、调整资源密集型出口结构,是南美洲国家目前面临的严峻挑战。基础设施陈旧、投资不足、出口结构单一、外部经济环境不利等,再加上出口收入下降导致的财政收入减少、通货膨胀抬头等影响宏观经济稳定的诸多不利因素,是南美洲国家经济转型中面临的主要困难。从长期来看,南美洲国家经济转型的核心是确立和实施将资源优势 and 产业升级有效结合的发展战略,以实现出口结构多样化,降低经济的外部脆弱性。

**关键词** 资源性出口 贸易结构 大宗商品 结构调整 经济转型 南美洲国家

20世纪90年代以来,拉美各国在逐步降低进口关税的同时积极鼓励出口,形成了基于不同比较优势的生产和出口专门化模式。巴西、阿根廷、智利、秘鲁等南美洲国家基于资源优势,形成了以加工和出口资源密集型产品为主的模式;墨西哥和部分中美洲国家利用劳动力以及地理优势,从事面向美国市场的出口加工贸易;巴拿马、多米尼加等国则利用旅游、金融、运输等服务业优势,形成了以服务业为主的模式。<sup>①</sup>

2003~2008年期间,在中国、印度等新兴发展中国家需求的推动下,初级产品的国际市场价格一路攀升。这一时期,得益于大宗商品价格的上升,南美洲国家经历了20世纪80年代以来出口和国内生产总值(GDP)双增长的繁荣期。初级产品出口价格的不断提高给南美洲国家的出口和经济带来了不同程度的影响,主要表现在:外汇收入增加,贸易条件改善;政府的资源出口税收增加;初级产品占商品出口总额的比重持续上升,资源密集型的贸易结构进一步强化;出口占GDP比重增加,成为拉动这些国家经济增长的重要部门之一;中国、印度等新兴经济体占这些国家出口市场份额显著增加,而美国、欧盟等传统出口市场的重要性有所减弱。

2008年爆发的全球经济危机中断了南美洲国家的经济增长轨迹。经济危机对全球实体经济的冲击使国际市场的原材料需求萎缩,原材料国际市场

价格持续走低。在危机爆发的初期,尽管拉美多国政府适时采取了逆周期的扩张性宏观经济政策,收到了一定的积极效果,但从2012年起,南美洲多个国家出口收入大幅度下跌,经济发展进入新的减速期,出口结构调整与经济转型面临着严峻的挑战。

本文旨在通过讨论南美洲资源型出口模式进一步强化的特征和原因,原材料价格繁荣对南美洲国家经济带来的正负面影响以及这些国家目前面临的经济转型压力与困境,指出南美洲国家应该把握时机对出口结构及经济结构进行调整,把资源优势 and 产业升级有效结合,降低经济的对外脆弱性。这是南美洲国家目前和未来一段时间要解决的核心问题。本文首先引用大量数据分析南美洲初级产品专业化出口模式的强化特征及原因;其次,分析资源出口的增加对南美洲经济产生的正面和负面影响,具体表现在对外开放度、贸易条件、个人可支配的国民收入、外国直接投资等方面;最后,讨论南美洲经济在转型中面临的国内外压力和困境,指出其政策调整的方向。

### 一 南美洲国家出口贸易结构新特征及形成原因

南美洲国家<sup>②</sup>拥有丰富的石油、矿产等自然资源。早在19世纪末期,这些国家就是英法等欧洲

收稿日期:2015-11-10

作者简介:赵雪梅,女,对外经济贸易大学外语学院教授,硕士研究生导师。(对外经济贸易大学外语学院,北京 100029)

周璐,女,北京外国语大学西葡语系在读博士生。(北京外国语大学西葡语系,北京 100089)

<sup>①</sup> José Antonio Ocampo, "Globalización y Desarrollo", en *La Publicación de la CEPAL*, mayo de 2002, p. 180.

<sup>②</sup> 南美洲国家和地区包括:哥伦比亚、委内瑞拉、圭亚那、苏里南、厄瓜多尔、秘鲁、巴西、玻利维亚、智利、巴拉圭、乌拉圭、阿根廷和法属圭亚那(地区)。

国家原材料的重要来源地。20世纪90年代以来,在世界经济全球化和本国经济改革的推动下,南美洲国家的资源优势再次成为其出口的增长动力。

进入21世纪以来,特别是2003~2008年期间,随着国际市场大宗商品需求的推动,原油、有色金属、农产品、铁矿石等初级产品价格持续走高。这一时期南美洲国家资源密集型的贸易结构进一步强化,主要表现在初级产品出口占其货物出口总额的比重持续上升。从表1的数字中我们可以看

到,1990~2000年期间,南美洲国家初级产品出口占货物出口总额的比重总体呈下降趋势,但2003年之后,除阿根廷外,其余南美洲国家初级产品出口的占比均呈上升趋势。2011年玻利维亚、智利、哥伦比亚、厄瓜多尔、巴拉圭、秘鲁和委内瑞拉7国初级产品出口占比均超过80%。南美洲最大的两个经济体巴西和阿根廷,由于经济结构较为多样化,对初级产品的出口依赖度低于其他南美洲经济体,但初级产品出口比重也高达60%~70%。

表1 1990~2011年南美洲主要国家初级产品出口占货物出口总额的比重 (FOB价格,%)

国家	1990	1995	2000	2003	2005	2007	2010	2011
阿根廷	70.9	66.1	67.6	73.0	69.3	68.7	66.8	67.6
玻利维亚	95.3	83.5	72.3	83.9	89.4	93.0	93.6	95.9
巴西	48.1	46.9	42.0	48.5	47.3	52.2	62.9	65.9
智利	89.1	86.8	84.0	83.8	86.3	87.6	87.4	86.2
哥伦比亚	74.9	65.8	65.9	65.7	65.3	59.7	76.1	80.6
厄瓜多尔	97.7	92.4	89.9	88.6	91.0	91.4	90.2	92.1
巴拉圭	90.1	80.7	80.7	86.3	82.9	87.0	92.6	92.4
秘鲁	81.6	86.5	83.1	83.0	85.3	85.9	86.1	86.3
乌拉圭	61.5	61.3	58.5	66.3	68.5	68.4	74.0	72.0
委内瑞拉	89.1	85.8	90.9	87.3	90.6	91.3	95.7	97.6
拉美和加勒比平均	66.9	50.1	41.8	46.3	49.8	50.3	56.4	59.8

资料来源:作者根据 CEPAL, *Anuario Estadística de América Latina y el Caribe*, 2004, 2012, 2014 年数据整理。

导致南美洲资源密集型贸易结构强化的一个重要原因是2003~2008年国际市场原材料价格持续上涨。2003年中期至2008年中期,铁矿石价格上涨270%,铜矿石价格上涨330%,分别创下了自1960年和1974年以来的新高。<sup>①</sup>

拉美经委会在其《2006年拉美和加勒比国际参与》报告中选取了1990~2000年和2003~2006年两个不同时期,对拉美19国货物出口价格和数量的变化进行了比较,旨在分析价格和数量对出口增长的重要性。如表2所示,在1990~2000年间,出口商品价格为负增长的8个拉美国家中,6个是南美洲国家;而2003~2006年间,出口商品价格增幅显著的前7个国家都是南美洲经济体,其价格的增长率明显高于数量的增长率,表明这些国家贸易条件改善带来了出口的繁荣。南美洲国家出口产品种类有差异,因此其出口价格增幅亦不等。委内瑞拉、智利、秘鲁、厄瓜多尔等能源或矿产品出口

国,价格的增幅更大一些;而乌拉圭、阿根廷和巴拉圭等以农产品出口为主的国家,其出口商品价格的增长率低于前一组国家。

南美洲国家出口商品结构的另一个变化是出口市场的调整,中国、印度等新兴经济体在其出口市场中的重要性显著上升,而美国、欧盟等传统出口市场的重要性有所减弱。2007年以来,中国取代美国和日本成为智利最大的出口国<sup>②</sup>,2009年成为巴西的第一大出口国,2011年又成为秘鲁的第一大出口国。南美洲国家对中国出口的强劲增长主要是由双方的供求关系决定的。21世纪初期,中国

<sup>①</sup> CEPAL, "Panorama de la Inserción Internacional de América Latina y el Caribe, 2007 · Tendencias 2008", en *la Publicación de la CEPAL*, 2007, pp. 41-42.

<sup>②</sup> 中智自由贸易协定生效以来,中国作为智利第一大出口市场的地位日益巩固。2013年,智利对中国出口额占其出口总额的25.1%。

经济高速发展，对能源、铁矿石、铜等原材料的需求迅猛上升，而国内的资源供给却远远不能满足增长的需要；南美洲国家具有丰腴的能源、矿产资源，但其国内需求十分有限。正是由于中国的资源需求与国内供给之间的缺口，加上资源性产品的供给缺乏弹性等因素，拉丁美洲的资源逐渐进入中国人的视野。联合国拉美经委会曾在一份报告中指出，21世纪以来中国经济的强劲增长和对拉美进口的扩张有力地刺激了拉美经济的复苏，使出口成为拉美经济增长的主要动力之一。表3显示了2000~2012年中国在部分南美洲国家出口市场中的排位变化。2012年，除厄瓜多尔外，中国在其他南美洲国家的出口市场中均位居前三位。

表2 1990~2000年与2003~2006年拉美国家商品出口总额增长率构成的对比 (%)

国家	1990~2000年		国家	2003~2006年	
	价格增长	数量增长		价格增长	数量增长
尼加拉瓜	7.3	2.9	委内瑞拉	32.0	7.1
洪都拉斯	4.6	3.8	智利	28.9	9.3
委内瑞拉	2.1	4.6	秘鲁	21.5	13.8
厄瓜多尔	1.6	5.0	厄瓜多尔	17.4	7.4
墨西哥	1.5	13.6	哥伦比亚	17.4	6.5
危地马拉	1.4	8.4	玻利维亚	15.3	12.7
哥伦比亚	1.3	5.5	巴西	10.6	12.9
哥斯达黎加	1.0	14.7	墨西哥	8.0	6.0
萨尔瓦多	0.8	15.7	危地马拉	6.6	5.7
巴拿马	0.2	5.6	乌拉圭	6.3	14.4
阿根廷	0.0	7.8	阿根廷	5.9	9.6
巴西	-0.7	6.5	洪都拉斯	5.5	5.2
巴拉圭	-1.0	2.0	巴拉圭	4.9	5.5
智利	-1.3	9.9	萨尔瓦多	4.7	1.9
秘鲁	-1.8	9.5	海地	4.5	11.7
多米尼加	-1.8	24.6	哥斯达黎加	3.8	6.6
乌拉圭	-2.1	5.6	尼加拉瓜	3.0	16.0
玻利维亚	-3.0	7.2	多米尼加	2.5	2.4
海地	-4.4	6.6	巴拿马	1.7	11.1

资料来源：CEPAL, "Panorama de la Inserción Internacional de América Latina y el Caribe, 2006 · Tendencias 2007", en la *Publicación de la CEPAL*, 2006, p. 54.

表3 2000~2012年中国在部分南美洲国家出口市场中的排位

国家	2000	2009	2011	2012	2010~2012年对中国出口的年均份额 (%)
阿根廷	6	3	2	3	7.3
巴西	12	1	1	1	16.7
智利	5	1	1	1	23.5
哥伦比亚	36	5	4	2	4.6
厄瓜多尔	120	6	16	11	1.4
秘鲁	4	2	1	1	16.0
乌拉圭	4	2	4	3	7.2
委内瑞拉	37	3	3	2	14.2

资料来源：联合国商品贸易数据库。http://comtrade.un.org/data/；CEPAL, *Estudio Económico de América Latina y el Caribe*, 2014, p. 93, cuadro II. 4.

## 二 资源性出口增加对南美洲国家经济的影响

自2003年下半年起，拉美国家特别是以资源出口为主的南美洲国家逐步摆脱了“失去的六年”<sup>①</sup>的阴影，经济发展进入稳定的增长期。表4显示了拉美经委会依据不同专业化类型与经济规模计算出的1990~2012年拉美和加勒比各组国家GDP的变化趋势。2003~2008年期间，拉美和加勒比不同专业化类型国家的经济增速都快于1990~1996年和1997~2002年两个时期，但其中经济增速最快的是以石油天然气及金属和矿产品出口为主的南美洲国家，年均增长率分别达到6.1%和5.6%，其次是农产品出口国。

进入21世纪以来，随着出口收入的增加，南美洲国家的贸易开放度普遍提升<sup>②</sup>。如巴西20世纪90年代的年均贸易开放度仅为18.6%，而2010~2011年提升至34.2%；南美洲第二大经济体阿根廷，贸易开放度也从32.4%提升至47.3%。<sup>③</sup>

① 从1998年到2003年上半年，受到世界经济衰退和亚洲金融危机等不利因素影响，拉美多国经济陷入困境，因而有学者称之为“失去的六年”。

② 贸易开放度是一国某年进出口贸易总额占该国当年GDP总额的比重。

③ CEPAL, *Estudio Económico de América Latina y el Caribe*, 2013, p. 94.

表4 1990~2012年拉美和加勒比

国家 GDP 年均增长率 (%)

依据专业化划分国家	1990~1996年	1997~2002年	2003~2008年	2009~2012年
金属和矿产品出口国家	3.5	2.7	5.6	4.8
石油天然气出口国家	3.4	2.6	6.1	2.7
服务业出口国家	3.3	3.0	4.2	3.3
巴西、墨西哥和阿根廷	3.1	1.5	4.1	2.6
农业和农产品加工出口国家	3.3	2.6	4.9	3.3
拉美和加勒比平均	3.1	2.7	4.6	2.9

注：表中第一栏从上至下，第一组国家包括智利、秘鲁；第二组国家包括委内瑞拉、玻利维亚、哥伦比亚、厄瓜多尔、特立尼达和多巴哥；第三组国家包括中美洲国家巴拿马和大部分加勒比国家；第五组国家包括除巴拿马之外的其他中美洲国家以及乌拉圭、巴拉圭、多米尼加和海地。

资料来源：CEPAL, *Estudio Económico de América Latina y el Caribe*, 2013, p. 81, Cuadro I.4.

出口价格的提高不仅增加了出口收入和财政收入，一定程度上也提高了个人可支配收入，并拉动了国内储蓄和消费水平的提高。拉美经委会在2013年经济分析报告中，对该地区20世纪80年代以来影响人均可支配收入变化的4个因素进行了分析<sup>①</sup>，发现贸易条件是影响人均可支配收入的重要因素之一。2003~2011年南美洲国家人均可支配的平均收入比1990~2002年提高了8倍，其中贸易条件改善对这一增加值的贡献率为29%。<sup>②</sup>这一时期，在11个贸易条件改善的南美洲国家，个人可支配的国民收入均不同程度地增加；而在贸易条件恶化的中美洲国家，其个人可支配收入则减少。

2003年以来初级产品国际价格的攀升也成为跨国公司投资南美洲国家新的助推力。流入巴西、阿根廷、智利、哥伦比亚等国资源部门的外国直接投资不断增多。如表5所示，智利和哥伦比亚两国资源部门吸收的外国直接投资占外国直接投资总额的比重从2004~2008年的37.54%和46.87%分别提高至2009~2012年的50.94%和58.97%，显示了价格对资源配置的引导作用。2012年智利、哥伦比亚两个中等规模经济体吸收外资的扩张速度引人注目，其吸收外资金额分别达到303亿和158亿美元，超过墨西哥和阿根廷两国，成为拉美第二和第三大外资吸收国。

表5 2004~2012年部分南美洲国家

FDI的产业间分布 (%)

国家	2004~2008年			2009~2012年		
	资源部门	制造业	服务业	资源部门	制造业	服务业
巴西	18.54	42.22	39.24	19.35	42.53	38.12
智利	37.54	7.15	55.31	50.94	7.93	41.13
哥伦比亚	46.87	25.56	27.57	58.97	9.54	31.49
阿根廷*	26.51	45.54	27.95	20.27	44.65	35.08

注：\* 阿根廷的数字不包括2012年。

资料来源：作者根据CEPAL, *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe*, 2008, 2012年相关数据整理。

国际市场原材料价格的持续上涨为南美洲国家带来了初级产品出口的繁荣和经济的高速增长，但与此同时，南美洲国家对初级产品出口的依赖，特别是对少数几种初级产品出口的依赖程度亦在增加。拉美学者开始担心这种模式可能导致“荷兰病”的出现。经济合作与发展组织在《2008年拉丁美洲经济展望》报告中明确指出，当初级产品出口收入增加带来经济增长和政府收入的提高时，如果这些收入得不到相应的管理，可能会给出口国带来巨大的负面效应。此外，初级产品出口暴涨很容易推高一国的汇率水平，在长期内会对非初级产品的出口产生不利影响。<sup>③</sup>

### 三 南美洲国家经济转型面临的困境

从理论上讲，经济转型意味着发展路径和经济增长方式的转变。20世纪90年代以来，南美洲经济体逐步加大了对资源性商品出口的依赖，因此其初级产品化趋势在增加。在全球经济结构调整的背景下，如何实现出口结构多元化，如何将资源依赖转变为通过产业升级实现资源优势的模式，是南美洲国家转变发展路径和经济增长方式的核心问题。在这一过程中，南美洲国家面临诸多困难，主要表现在：基础设施陈旧，投资不足，出口结构单一，财政收入对出口高度依赖，宏观经济不稳定因素增

① 包括劳动生产率、就业参与率、贸易条件以及外国净收入转移。

② CEPAL, *Estudio Económico de América Latina y el Caribe*, 2013, p. 108.

③ 经济合作与发展组织发展中心：《2008年拉丁美洲经济展望》，北京，世界知识出版社，2008年，第21页。

加, 外部经济环境不稳定等。

基础设施陈旧, 运输网络落后, 不利于南美地区出口结构的多样化和经济转型。有数据表明, “拉美地区与东南亚在基础设施方面的差距不断加大”<sup>①</sup>, 尤其是港口基础设施质量较差, 难以满足商品运输的需要。表 6 显示了欧洲机械搬运协会 (FEM) 对部分南美洲国家港口质量的指数分析及其世界港口质量中的排名情况。

表 6 部分南美洲国家港口质量指数

国家	港口质量*	世界排名
哥伦比亚	2.90	82
厄瓜多尔	2.80	84
委内瑞拉	2.70	85
秘鲁	2.20	105
南美平均	3.04	80
拉美平均	3.51	59

注: \* 港口质量指数的取值介于 1~7 之间, 1 表示欠发达, 7 表示世界最发达。

资料来源: 欧洲机械搬运协会 2007 年数据, 转引自安第斯发展集团: 《未来之路: 拉丁美洲基础设施管理——经济和发展报告》, 北京, 当代世界出版社, 2011 年, 第 137 页。

造成南美洲国家港口质量差的主要原因是政府投资不足。21 世纪以来, 虽然拉美地区宏观经济环境有所改善, 但基础设施建设并没有明显的改观, 对港口、轻轨和铁路等基础设施的投资几乎没有增长。投资对经济的拉动作用不足是南美洲各国经济发展中长期存在的一个突出问题。近年来, 投资对南美地区经济增长的贡献率比较低, 2014 年阿根廷、委内瑞拉、巴西、智利等国投资规模下降。固定资本形成总额是资本形成率的重要组成部分, 是一国经济发展的重要因素和影响产业升级的因素之一。在南美洲国家中, 除智利外, 其他国家的固定资本形成总额占 GDP 的比重一般不足 20%, 低于世界平均水平, 成为其经济增长的制约因素之一。

出口结构单一、抗风险能力较弱是南美洲国家经济转型中的另一个“瓶颈”。仅以南美洲第一大经济体巴西为例, 2014 年仅矿产品和植物产品就占到出口商品总额的近 40%<sup>②</sup>。2012~2014 年间, 巴西出口年均负增长 4.2%, 主要是受到国际原材料市场价格下跌以及主要贸易伙伴国经济增长放缓的影响。拉美经委会在《2014 年拉美和加勒比经济报告》中对拉美国家 GDP 走势与贸易伙伴国 GDP 走势的相关系数进行了实证分析, 其结果显

示, 巴西和智利的这一相关系数分别为 70.1 和 76.9, 高于其他南美洲国家<sup>③</sup>, 表明这两个国家的经济与贸易伙伴国的经济走势具有较强的关联性。

21 世纪以来, 南美洲国家财政收入对资源出口收入的依赖性越来越强, 加大了其财政的脆弱性, 这一问题在以资源税为政府主要收入来源的国家中尤为突出。依据美洲开发银行的数据, 在拉美 9 个高度依赖非再生能源税收的国家<sup>④</sup>, 其非再生能源的税收平均占到财政总收入的 22%, 其中委内瑞拉高达 43%。<sup>⑤</sup>如表 7 所示, 1990~2012 年间, 南美洲国家资源出口税占其财政收入的比重均呈现不同程度的增加趋势。近年来, 随着出口收入的减少, 南美洲国家财政收入减少, 在一定程度上制约了政府对经济的调控能力。

表 7 1990~2012 年部分南美洲国家非再生资源出口税占财政收入比重 (%)

国家	1990~1997 年	1998~2003 年	2004~2008 年	2009~2012 年
阿根廷	6.4	9.2	10.3	10.1
玻利维亚	29.9	21.1	33.6	35.2
巴西	...	6.6	7.8	6.3
智利	9.9	3.6	25.6	16.5
哥伦比亚	14.8	14.3	17.1	21.6
厄瓜多尔	33.6	26.9	28.6	34.9
秘鲁	...	8.9	18.1	15.1
委内瑞拉	65.7	43.7	49.7	39.8

资料来源: CEPAL, *Estudio Económico de América Latina y el Caribe*, 2014, p. 101.

一国是否拥有较为稳定的宏观经济环境对其经济转型也是至关重要的。近年来由于国际市场大宗商品价格骤降, 南美洲国家出口收入减少, 各国政府的非再生资源税收随之相应减少, 财政赤字增加, 经济下行压力加大。在宏观调控方面, 南美洲各国表现不同。2014 年, 为刺激投资, 智利降息 5

① 安第斯发展集团: 《未来之路: 拉丁美洲基础设施管理——经济和发展报告》, 北京, 当代世界出版社, 2011 年, 第 10 页。

② 《2014 年巴西货物贸易及中巴双边贸易概况》。http://countryreport.mofcom.gov.cn/

③ CEPAL, *Estudio Económico de América Latina y el Caribe*, 2014, p. 89.

④ 这 9 个国家是: 委内瑞拉、特立尼达和多巴哥、墨西哥、厄瓜多尔、哥伦比亚、玻利维亚、智利、秘鲁、圭亚那。

⑤ Banco Interamericano de Desarrollo, *El Laberinto, Cómo América Latina y el Caribe Puede Navegar la Economía Global*, marzo de 2015, p. 19. http://www.iadb.org/es/publicaciones

次，秘鲁降息2次；而巴西则5次升息，当期利率水平已经达到11.75%<sup>①</sup>，加大了投资成本，对投资造成不利影响。大宗商品价格的下跌、美国宽松政策的调整以及美元升值等因素，使巴西、阿根廷、委内瑞拉等国的货币大幅贬值，国内通货膨胀抬头。不利的宏观经济形势不同程度地加大了这些国家经济转型的难度。

外部经济环境的不稳定是南美洲国家经济转型的另一个困境。从2012年起，受国际原材料市场价格持续下跌的不利影响，南美洲多个国家出口大幅度下滑，导致经济减速。据世界银行统计，2012年起能源、非能源产品价格连续3年下跌，2014年比前一年分别下跌7.2%和4.6%。其中，农产品价格下跌3.4%，金属和矿产品下跌6.6%。受全球原油供给增加、原油需求增长放缓、美元继续升值以及投机需求减弱等因素影响，全球原油价格出现暴跌。<sup>②</sup>目前世界经济仍处在不稳定和缓慢的复苏中，发达国家经济出现分化，新兴经济体增速放慢。在经济全球化加剧的时代，外部的不确定势必会对南美洲经济转型带来不利影响。

综上所述，作为以资源性出口为主、对外依赖性高的南美洲国家，在全球经济复苏缓慢、新兴经济体增速放缓的不利因素影响下，如何确立和实施将资源优势 and 产业结构升级有效结合的长期发展战略，以实现出口结构多样化，降低经济的外部脆弱性，是南美洲国家经济转型中面临的重大难题。一方面，丰富的自然资源是南美地区突出的比较优势，特别是像智利、秘鲁、玻利维亚等中等规模国家，其矿产资源之丰富都居于世界前列，但本国市场又很狭小，必须将目光投向国际市场；另一方面，初级产品化的贸易结构和经济结构的对外脆弱性使得南美洲国家极易受到国际市场价格波动的影响。早在20世纪80年代末期和90年代初期，拉美学术界就围绕如何在发挥资源优势中保持经济模式的可持续性和提高竞争力进行过讨论。<sup>③</sup>今天，在经历了21世纪初期的大宗商品热潮后，南美洲国家需要再一次思考同样的问题。对于南美洲各经济体来说，经济转型的核心仍是如何提高生产率，加强创新驱动，建立多样化的出口和产业结构，改善基础设施以及加大人力资源投资等。<sup>④</sup>

#### 四 结论

当前，世界经济仍处在国际金融危机后的深度

调整过程中。金融危机使西方发达国家重新意识到发展实体经济的重要性，并开始把重归实体经济、推进“再工业化”战略提上产业结构调整的议案日程。<sup>⑤</sup>2014年1~11月，发达国家工业生产比2013年同期加快2.2个百分点，而发展中国家比2013年同期放缓1个百分点。<sup>⑥</sup>

21世纪以来，中国、印度等发展中国家经济的增长活力拉高了国际原材料市场的价格，为南美洲初级产品出口国带来很大的收益，同时也导致南美洲主要经济体资源密集型贸易结构进一步强化，经济结构也向初级产品化倾斜。2008年的金融危机中断了南美洲国家21世纪经济增长的进程，2012年以来国际市场初级产品价格的持续下跌给南美洲经济带来了一系列的冲击。在逐步的经济转型过程中，南美洲各国政府出台了一些鼓励政策，如巴西政府2011年颁布的“大巴西计划”、秘鲁政府2014年推出的“生产多元化计划”等。“大巴西计划”提出的口号是“创新提高竞争力，参与竞争求发展”，旨在通过一系列的政策优惠和鼓励，促进巴西企业的技术创新和增加产品附加值，以此提高巴西产品的国际竞争力。此外，哥伦比亚和秘鲁政府先后出台了庞大的投资计划，以加大未来对基础设施建设的投资。智利政府也出台了一系列旨在刺激投资和私人消费的促进计划以及推动企业生产转型和创新的计划。随着各国政府和企业对经济转型意识的加强，南美洲各国的转型步伐还会加快。如何变“静态比较优势”为“动态比较优势”，如何解决好资源优势与出口和产业结构多样化之间的关系，仍是南美洲国家面临的重大难题之一。

(责任编辑 高涵)

①② 国家统计局国际统计信息中心：《2014年世界经济形势回顾与2015年展望》。http://www.stats.gov.cn/tjsj/zxfb/201502/t20150227\_686531.html

③ Fernando Sanchez Albavera, “El Actual Debate Sobre los Recursos Naturales”, en la Revista de la CEPAL, No. 51, diciembre de 1993.

④ 经济合作与发展组织发展中心、联合国拉美经委会、拉丁美洲开发银行主编：《2015年拉丁美洲经济展望：面向发展的教育、技术和创新》，北京，知识产权出版社，2015年，第46页。

⑤ 姜跃春：《当前世界经济主要特征与未来发展趋势》，中国国际问题研究院网站。http://www.ciis.org.cn/chinese/2013-11/14/content\_6461350.htm

⑥ 国家统计局国际统计信息中心：《2014年世界经济形势回顾与2015年展望》。http://www.stats.gov.cn/tjsj/zxfb/201502/t20150227\_686531.html

## Abstracts

### Land Reform in Mexico: An Evaluation Based on Poverty Index (pp. 3 – 8)

In 1992, Mexico enacted a new farm law based on an amendment of the Constitutional Article 27, a formal ending of the land distribution system of nearly eighty years. Restrictions on collective land ownership were much relaxed and land privatization was allowed. By establishing the new land system, Mexico expected to attract investment in agriculture and accelerate its development, contributing to poverty reduction in countryside. By analyzing the change of poverty index change during the period of 1992–2014 and comparing rural and urban poverty conditions at the state level, the article seeks to assess the effect of land reform on reduction of rural poverty. It can be concluded that the relative improvement of poverty reduction in the rural area during the period is not mainly due to the new land system, but a result of comprehensive agricultural policies. (Liu Xuedong)

### Adjustments of Export Structure and Challenges of Economic Transformation in South America (pp. 9 – 14)

In the context of structural adjustment in the world economy, South American countries are facing major challenges of achieving economic transformation based on adjustment of their export structure. However, regional economies are restricted by long-standing problems such as outdated infrastructure, insufficient investment, and export structure based on resource products. They are exposed to global economic fluctuations, which caused decrease of economic growth rate, reduction of fiscal revenues, and high inflation pressure. To promote economic transformation, regional countries need to implement an economic strategy combining resource advantage with industrial upgrading, aimed at boosting export diversification. (Zhao Xuemei, Zhou Lu)

### Chinese Businessmen in Chile: History, Current Status and Challenges (pp. 40 – 45)

Thanks to the favorable business environment in Chile, more than 5, 000 Chinese businessmen have arrived in the country, mainly engaged in running restaurants, department stores and import and export trade. The major challenge for them is how to adapt their business philosophy to the local environment. The Chilean Federation of Chinese Businessmen, an important platform for unifying those businessmen and achieving their cooperation, continues to help new comers realize a smooth integration into the Chilean society. It is very necessary for those Chinese businessmen to foster a correct practice of doing business and enhancing mutual cooperation. In this field, they may draw lessons from the experience of overseas Japanese and Korean commercial development.

(Li Renfang, Chen Wenjun)